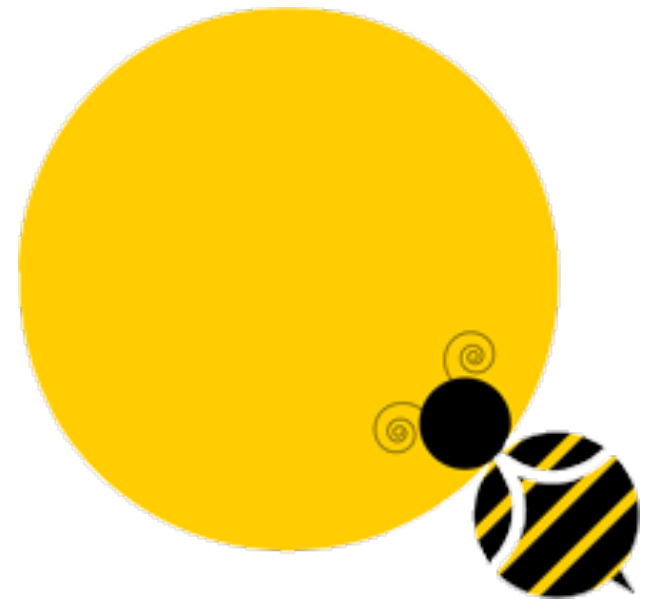




bee2B

Il marketplace dei regali aziendali





È iniziata la corsa al regalo aziendale: migliaia di imprenditori, segretarie e assistenti sono già alla ricerca delle migliori soluzioni.

In questo momento, per le aziende produttrici è fondamentale farsi vedere dai potenziali clienti, fornendo loro più di un motivo per farsi scegliere.

Noi ti possiamo aiutare ad incrementare le vendite dei tuoi prodotti da regalo in modo rapido, economico e in target con il tuo mercato.



• Come?

Contattando direttamente chi prende le decisioni di acquisto sui regali aziendali, con la promessa che basteranno **pochi click sul nostro nuovo portale “bee2B”** per trovare il regalo ideale. In

modo semplice e veloce, *bee2B* assolve questo compito, evitando loro di perdere tempo a sfogliare i soliti cataloghi cartacei o a navigare parecchie ore sul web alla ricerca del regalo perfetto.

Cos'è bee2B

È un punto d'incontro tra domanda e offerta nel settore della regalistica aziendale. Un portale dedicato che offre una serie di servizi per rispondere alle esigenze sia degli inserzionisti che degli acquirenti, in cui i prodotti dei partner sono resi visibili agli utenti e valorizzati per mezzo di un piano di comunicazione multicanale ed un accurato servizio di assistenza multifunzionale.





bee2B

si compone di tre elementi:

- **portale e-commerce**
- **servizio assistenza dedicata**
- **piano di comunicazione e promozione**

|| **portale** è un “marketplace” completo in cui si possono trovare dalle classiche strenne natalizie ai prodotti più originali, per cui attira più utenti con le più svariate esigenze ed idee-regalo di partenza (acquistare un regalo per il dipendente, cliente, altri partner commerciali, etc.). In questo modo, intercettando potenziali clienti che vanno alla ricerca di prodotti-regalo di diversa natura, il portale funge da “amplificatore delle opportunità” per le singole aziende inserzioniste.

|| **servizio assistenza** supporta gli utenti (via chat, e-mail, telefono) in ogni loro passo, dall’affiancamento per la scelta del miglior regalo fino all’acquisto e, successivamente, all’avvenuta consegna dei propri ordini (con mail di conferma, tracciamento pacco, servizio “cortesia last-minute”), aumentando il valore percepito dei prodotti esposti nel portale.

|| **piano di comunicazione e promozione** è stato ideato per sfruttare al meglio il picco pre-natalizio, e permetterà alle aziende partner non solo di esser presenti sul web, ma di dare maggiore visibilità ai propri prodotti anche per mezzo di campagne di comunicazione on e off line dedicate e mirate sul target dei “decision-maker”.

• Vantaggi per il partner inserzionista

- **Zero costi fissi**

Non si richiede alcun investimento iniziale (modalità di adesione “Express”): il canale viene remunerato in percentuale sulle vendite generate.



- **Zero pensieri**

Gestiamo tutto noi: clienti, ordini e spedizioni.

- **Canale integrabile**

Può essere un canale di vendita aggiuntivo alla pianificazione già in atto (vendita per catalogo, negozi, sito aziendale) per generare ulteriori guadagni.

- **Comunicazione mirata**

Si pubblicizzano i prodotti direttamente a chi prende le decisioni di acquisto, con diversi canali, sfruttando anche l'effetto “marketplace”.

- **Pacchetto personalizzato**

Possibilità di pianificare un proprio piano di comunicazione e assistenza.

• Vantaggi per chi acquista



- **Vasto assortimento**

L'ampia scelta di categorie, prodotti e brand soddisfa ogni esigenza di acquisto (regalo per dipendente, cliente, altri partner commerciali).

- **Assistenza dedicata**

L'assistenza, fornita via chat, email o telefono dal nostro team, garantisce sempre un supporto proattivo per l'acquisto: dal semplice consiglio sulla scelta dei regali, alla gestione delle singole spedizioni.

- **Risparmio tempo-denaro**

Assistenza e scelta insieme permettono di acquistare più regali in un'unica soluzione, con notevole risparmio di tempo ed energie: un solo portale, una sola fattura, gestione spedizioni multiple.



Perché aderire

Perché *bee2B*, oltre a pubblicare i prodotti online, ne promuove la visibilità,

il valore e gli ordini attraverso un piano di comunicazione e assistenza mirato.

Come aderire

Il servizio *bee2B* prevede due modalità di adesione: una “Express” a zero costi fissi e l’altra “Premium” con piccolo canone d’ingresso.

- Già nella sua versione “**Express**”, il servizio prevede molte attività di comunicazione e promozione mirata al target aziendale che, generando traffico al portale, metteranno in evidenza i 3 prodotti scelti dall’inserzionista (con DEM, banner, social media marketing, google adv, telemarketing, etc.) .

- La versione “**Premium**” prevede la presenza fino a 12 prodotti scelti dal partner ed abilita la promozione ad essi dedicata per mezzo di una pagina vetrina dedicata al partner. Inoltre vi sono ulteriori servizi altamente personalizzabili: cura delle singole immagini-prodotto, servizio gestione ordini, gestione spedizioni, servizio “cortesia last minute”, posizioni di rilievo nel portale, DEM dedicate, etc.

Chi siamo

DATCom S.r.l. è un'agenzia di comunicazione e di servizi di marketing. Ci proponiamo alle aziende come “facilitatori di business” in quanto, avendo messo a frutto la nostra competenza nell'ambito della comunicazione on e offline, dell'analisi dati e dell'acquisizione clienti, offriamo servizi innovativi e completi alle aziende che devono fare sviluppo commerciale.

Siamo una realtà dinamica e capace di interpretare esigenze diverse in mercati sempre più complessi.



Proprio su queste basi nasce l'idea di “bee2B”, servizio dedicato alla regalistica aziendale per il quale il team DATCom mette in campo le proprie competenze nei principali tre ambiti:

- **Campagne direct:** ideiamo e implementiamo meccaniche di contatto dai supporti più tradizionali (mailing postale) a quelli più innovativi (in-storecouponing, ticket)
- **Campagne digital:** progettiamo siti web, gestiamo DEM, advdispaly, lead generation, re-targeting, SMS con landing page e i social media, mentre il portale free mail “infinito.it” supporta il set-up di progetti speciali
- **Campagne contact:** ci occupiamo di “incubare” e sviluppare campagne di contatto, prevalentemente telefonico, caratterizzate da elevati standard qualitativi. Svolgiamo anche attività di Customer Care/Support e gestiamo un network cloud di call center per attività massive.

Da anni lavoriamo per aziende sia a livello nazionale e internazionale (Ikea, Vodafone, Eni, Infostrada, Sky, etc.) che per PMI.

Contattateci

*È dunque ora di decidere ed agire,
perché le aziende sono già alla
ricerca del miglior regalo.
Voi cosa aspettate?*

DATCom S.r.l.

Servizi di marketing
per la comunicazione diretta

Tel. +39 02.89.300.259

Fax +39 02.89.309.608

Email bee2B@datcomsrl.com

Sito: <http://www.bee2B.it>

Via Alzaia Naviglio Pavese, 3 20090 Assago (MI)

bee2B

www.bee2B.it